


# VERTRIEBSINGENIEUR (m/w/d)


## ADAPTIVE SENSORIK

 Karlsruhe / Bühl

 Festanstellung

 Vollzeit

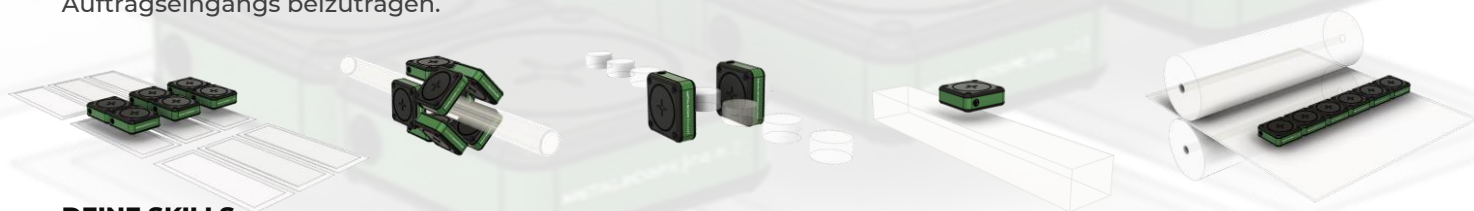
 Sensorik Startup

 Disruptive Technologie

Wir sind ein Sensorsystemtechnik Startup Unternehmen in der Growingphase und entwickeln wirbelstrom-basierende Sensorsysteme für die industrielle Automatisierung. Durch unsere disruptive Technologie hat die Namisens GmbH ein absolutes Alleinstellungsmerkmal in der Batterieproduktion und allen Metallverarbeitenden Unternehmen. Schließe Dich unserem erfolgreichen Team an!

### DEINE AUFGABEN

Als Kundenansprechpartner bist Du für die Beratung und den Verkauf unserer Namisens-Produkte zuständig, sowohl in Standardlösungen als auch in kundenspezifischen Ausführungen. Du erstellst umfassende Angebote und betreust Aufträge und Projekte. Dabei definierst Du verbindliche Liefertermine in Abstimmung mit den Kunden und den relevanten internen Funktionen. Zusätzlich unterstützt Du bei Kundenabnahmen und Du bewertest Kundenreklamationen, um die langfristige Kundenzufriedenheit sicherzustellen und zur Steigerung des Auftragseingangs beizutragen.



### DEINE SKILLS

[Kundenakquise](#) | [Kundenbetreuung](#) | [Vertriebsstrategien ausarbeiten](#) | [Angebotserstellung](#) | [Verhandlungsführung](#) | [Eigenverantwortung](#) | [Reisebereitschaft](#) | [Marktanalyse](#) | [Kundenorientiertes Denken](#) | [Teamarbeit](#)

Wir suchen einen fokussierten Kandidaten mit einem abgeschlossenen Studium im Bereich Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar. In den vergangenen Jahren hast Du bereits relevante Erfahrung im Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten gesammelt. Alternativ bringst Du Entwicklungs- oder Applikationskenntnisse aus der Sensorik mit. Deine Skills sind ein hohes Urteilsvermögen, datenbasierte Entscheidungsfindung und ein hohes Qualitätsbewusstsein. Eine ausgeprägte Kundenorientierung, sehr gute Englisch Kenntnisse, grundlegende Projektmanagementenerfahrung und die Bereitschaft, selbständig zu arbeiten, runden Dein Profil ab. Wenn Du an dieser anspruchsvollen Position interessiert bist, freuen wir uns über deine Bewerbung an [info@namisens.de](mailto:info@namisens.de).

### WAS WIR DIR BIETEN

Die Möglichkeit in einem agilen jungen Unternehmen selbst Themen mitzugestalten | flache Hierarchien zu nutzen und Teil eines hoch motivierten Teams zu werden | Attraktive Vergütung sowie flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Erholungsurlaub | Corporate Benefits Programm | Weiterbildungsmöglichkeiten